



Så jämför du offerter på solceller



alstra
energi från solen

Med flera offerter i handen har du kommit ett steg på vägen till egna solceller. Men först återstår ett viktigt val – vilken leverantör ska du välja?

Detta kan vara svårt, då det inte går att jämföra offerterna rakt av. Alla produkter är inte direkt jämförbara, alla solcellsleverantörer är inte lika.

Vi har därför tagit fram denna lilla frågeguide, som ett komplement när du jämför offerterna. Tänk på att en korrekt offert är nyckeln till ett lyckat solcellsprojekt.



Här är 5 viktiga frågor att ta ställning till när du jämför offerter.

**1**

Vad är leverantörens ekonomiska status?

Intresset för solceller är enormt, vilket har medfört att även en del mindre nogräknade aktörer etablerat sig. För dig som kund är det viktigt att välja en långsiktig leverantör med stabil ekonomi, som finns kvar under din solcellsanläggnings garantitid.

2

Kräver leverantören förskottsbetalning?

Om leverantören kräver förskottsbetalning bör du vara observant. Detta kan vara ett tecken på ekonomiska problem, kanske betalningsanmärkningar. Acceptera aldrig förskottsbetalning, risken är att du förlorar dina pengar om leverantören kommer på obestånd innan du fått din anläggning.

3

Har leverantören rätt underlag?

För att kunna skriva en korrekt offert krävs detaljerade mått och fakta om takets yt-skikt och underkonstruktion. Detta får man bäst vid ett fysiskt hembesök. Är underlagen bristfälliga är risken stor att projektet blir dyrare än offererat, och att anläggningen inte kommer att motsvara dina behov.

4

Kommer leverantören att följa monteringsanvisningarna?

Detta krävs för att tillverkarens produktgarantier ska gälla och för att anläggningen används rätt. Det finns tyvärr många exempel på leverantörer som slarvar eller tummar på säkerheten för att spara in pengar och tid när de offererat fel. Se alltid till att Snö och Vindlastberäkning ingår i dokumentationen, annars gäller inte garantierna.

5

Är solcellsanläggningen rätt dimensionerad?

Innan offerten, har du fått beskriva dina behov av el, idag och i morgon? Din input bör finnas med i offertarbetet, så att inte solcellsanläggningen blir feldimensionerad. En för stor anläggning påverkar lönsamheten, en för liten anläggning kan behöva uppdateras i framtiden, vilket medför merkostnader.

Har du fler frågor?

Prata med oss på Alstra. Vi vet att det kan vara svårt att jämföra offerter, och att få med alla viktiga faktorer. Men med fakta på bordet blir det lättare att välja en seriös och långsiktig solcellspartner, som kan leverera rätt anläggning till rätt pris.

Soliga hälsningar från vännerna på Alstra!